

PRESSEMITTEILUNG

Erfststadt, 5. April 2017

Alternative zum Policen-Storno – FONDSNET kooperiert mit Winner AG

Der Maklerpool FONDSNET hat mit der Winner AG einen neuen Netzwerk-Partner gewonnen, der auf den Ankauf von Lebensversicherungen spezialisiert ist. Das in Hamburg ansässige Unternehmen setzt mit seinem innovativen, online-basierten Ankaufsprozess einen neuen Standard im Zweitmarkt für Lebensversicherungen, der es FONDSNET-Partnern und ihren Kunden künftig sehr viel einfacher macht, Lebensversicherungen vor Vertragsende zu verkaufen.

Über die Winner-Online-Plattform wird die gesamte Abwicklungszeit stark reduziert. Innerhalb weniger Minuten können Berater gemeinsam mit ihren Kunden einen Kaufvertrag mit einem verbindlichen Kaufpreis abrufen. Entscheidet sich der Kunde für den Verkauf, zahlt die Winner AG das Geld innerhalb von vier bis sechs Wochen aus. Die Ankaufspreise für Policen liegen in der Regel zwischen zwei bis fünf Prozent über dem eigentlichen Rückkaufswert. Ein weiterer großer Vorzug: Dabei bleibt unabhängig vom Verkauf eine Todesfallleistung der Policen erhalten. Tritt dieser Fall ein, zahlt Winner die vertraglich vereinbarte Todesfallleistung abzüglich des Kaufpreises, der zwischenzeitlich gezahlten Versicherungsprämien und einer Verzinsung an die jeweils begünstigten Personen nachträglich aus.

Angekauft werden unabhängig vom Versicherungsunternehmen nahezu alle deutschen Kapitallebens- und Rentenversicherungspolicen, die folgende Kriterien erfüllen: einen Mindestrückkaufswert von 10.000 Euro und eine Mindestrestlaufzeit von drei Jahren – bei größeren Verträgen prüft Winner den Ankauf auch bei kürzeren Restlaufzeiten. Lediglich Direktversicherungen, fondsgebundene Lebensversicherungen sowie Riester- oder Rürup-Verträge können nicht angenommen werden.

Winner verfügt über große Erfahrung beim Ankauf von Lebensversicherungen. Bereits im Jahr 2000 haben die Gesellschafter den Zweitmarkt für Lebensversicherungen ins Leben gerufen und 2016 die Winner AG gegründet.

„Dass FONDSNET mit uns kooperiert, freut uns sehr“, sagt Dr. Marcus Simon, Vorstand der Winner AG. „Wir sind sicher, die FONDSNET-Partner und ihre Kunden mit unserem innovativen und attraktiven Ankaufsmodell optimal zu unterstützen.“

„Durch die Kooperation mit der Winner AG können wir unseren Partnern eine Alternative zum Policen-Storno anbieten, ohne Sorge zu haben, dass Kaufpreise erst nach Monaten ausgezahlt werden. Zudem sichern unsere Partner ihren Bestand und erhalten außerdem noch eine Provision für die Vermittlung des Verkaufs“, fasst Stephan Fischer, Geschäftsführer der FONDSNET Assekuranz GmbH, die Mehrwerte dieser Kooperation zusammen.

Wörter: 325 | Zeichen inkl. Leerzeichen: 2.583

Investmentfonds bietet das von Produktpartnern völlig unabhängige Unternehmen die Sparten Assekuranz, geschlossene Beteiligungen, Finanzierungen und Direktimmobilien sowie über die IT-Tochter foo innovative Beratungslösungen für Finanzintermediäre an. Dazu zählen auch individuelle Infrastrukturdienstleistungen für Banken, Versicherungsunternehmen und andere Finanzdienstleister. FONDSNET agiert in einem gemeinsamen Verbund mit dem Vermögensverwalter Reuss Private Deutschland sowie dem Haftungsdach BN & Partners Capital und betreut mehr als 10.000 angeschlossene Geschäftspartner mit einem Bestandsvolumen von über 14 Milliarden Euro.

2017 wurde FONDSNET vom Branchenmagazin „FONDS professionell“ im Hinblick auf die Servicequalität erneut mit dem Prädikat „herausragend“ bewertet. Zum neunten Mal in Folge zählt FONDSNET damit zu den ausgezeichneten Top 3-Maklerpools in Deutschland.

Pressekontakt | FONDSNET Gruppe
R. Michael Knust
Steinstr. 33 | 50374 Erftstadt
E-Mail: presse@fondsnet.de
Telefon: +49 (22 35) 95 66 10 | Fax: +49 (22 35) 95 66 11

Hiermit erklärt FONDSNET in Bezug auf die beigefügten Bilddateien, dass FONDSNET der Inhaber des vollumfänglichen Nutzungsrechts ist. FONDSNET erlaubt hiermit die Weiternutzung der Bilder.